



TACC ย้ำรายได้ปีนี้โตเกิน 10% รุกพัฒนาสินค้า Health&Wellness – ขยายช่องทางขาย

TACC ปี 68 ตั้งเป้ารายได้โตอย่างน้อย 10% พร้อมสร้างสินค้าใน Brand ของบริษัทฯ เจาะกลุ่มสินค้า Health & Wellness อีพรายได้โตต่อเนื่อง พร้อมเดินหน้าขยายช่องทางการขายต่อเนื่อง

• 29 ม.ค. 2568

ADVERTISEMENT

นายชัยชรี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC เปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้ปี 68 เดินทางน้อย 10% ซึ่งไป จากปีก่อน โดยมุ่งเน้นการสร้างคุณค่าด้านความเป็นอยู่ที่ดี มีคุณภาพ เพื่อธุรกิจเติบโตอย่างยั่งยืน (Compounding Quality Value) และการให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการดำเนินงานทั้งทางตรงและทางอ้อมให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด อย่างต่อเนื่อง อีกทั้งยังเตรียมออกสินค้าใหม่ให้สอดรับเทรนด์ของผู้บริโภคยุคใหม่ ทั้งในส่วนของกลุ่มธุรกิจ B2B (7-Eleven) และกลุ่มธุรกิจ B2C (Non 7-Eleven)

สำหรับภาพรวมกลุ่มธุรกิจ B2B (7-Eleven) ในปี 2568 บริษัทฯ ยังมีพัฒนาสินค้า Core Menu และ New Menu รวมทั้งออกสินค้าใหม่ร่วมกันในฐานะ Key Strategic Partner ไม่ว่าเป็นเครื่องดื่มเย็นในโถก (Jet Spray) และเครื่องดื่ม Non-Coffee Menu ใน All Café

ขณะที่ 7-Eleven ต่างประเทศ (ประเทศไทยและลาว) มีการเดินโดยตามการขยายสาขา ในส่วนของประเทศไทยก้มพุชา มีการร่วมพัฒนาสินค้าเครื่องดื่มใหม่ ๆ ในกลุ่ม Counter drink เพื่อตอบโจทย์กลุ่มผู้บริโภคชาวก้มพุชา

“เรายังคงเดินหน้าพัฒนาสินค้าก้าวใหม่ เพิ่มเติมร่วมกับ 7-Eleven ที่เป็นพันธมิตรหลักทางธุรกิจ เพื่อตอบโจทย์กลุ่มลูกค้าแต่ละ Segmentation และการตั้งยอดขาย โดยยังคงรักษารากฐานความลับที่กับพันธมิตรหลักทางธุรกิจให้แข็งแกร่งอย่างต่อเนื่อง” นายชัยชรี กล่าว

ส่วนภาพรวมกลุ่มธุรกิจ B2C (Non 7-Eleven) ในปี 68 บริษัทฯ พร้อมพัฒนาสินค้าให้ตอบโจทย์ลูกค้ากลุ่ม Café Business และการเพิ่มลูกค้ารายใหม่ให้มากขึ้นทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศ นอกจากร้านที่มีแผนสร้างสินค้าที่เป็น Brand ของบริษัทฯ โดยมุ่งเน้นกลุ่ม Health &

Wellness Products อายุang ต่อเนื่อง และมีแผนการขยายช่องทางการขายใหม่ ขณะที่ธุรกิจไลฟ์สไตล์ ในส่วนของค่าแครเดตอร์ มีการสร้างการรับรู้ในตัวค่าแครเดตอร์ใหม่มากขึ้น



TACC รายได้ปีต่อไปเกิน 10% จ่อเปิดตัวแบรนด์ใหม่ป้ายโฉมมาส 1



TACC ลุยเสิร์ฟ “ชาเยียวนะสี” คลายร้อน ดันรายได้ปีต่อไป

ADVERTISEMENT

exness หยุดจ่ายมากกว่าที่ควรจะเป็น

การซื้อขายบิวตี้ส์ เสียง เป็นไปตามข้อกำหนดและเงื่อนไข

ประธานกรรมการบริหาร TACC กล่าวว่า บริษัทฯ ยังมองหาโอกาสทางธุรกิจใหม่ ๆ ที่มาจากการ M&A, JV เพื่อเป็น New S-Curve สามารถมาต่อยอดกับธุรกิจเดิม และการนำเทคโนโลยีเข้ามาร่วมในการบริหารงานให้มีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น

Tags | Health&Wellness | TACC | ชัยชรี วัฒนสุข | ท.อ.ช. คงชูนwor

