

Home * Financial Line * TACC ปักหมุดปี 68 รายได้โต Double Digit ทะลุ 2 พันลบ. ลุยออกโปรดักส์ใหม่ เสริมความแข็งแกร่งให้กับธุรกิจหลัก อพยพขยาย พร้อมบริหารจัดการต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ หนุนธุรกิจเติบโตยั่งยืน

TACC ปักหมุดปี 68 รายได้โต Double Digit ทะลุ 2 พันลบ. ลุยออกโปรดักส์ใหม่ เสริมความแข็งแกร่งให้กับธุรกิจหลัก อพยพขยาย พร้อมบริหารจัดการต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ หนุนธุรกิจเติบโตยั่งยืน

Todayupdatenews 21 hrs ago Financial Line,



บมจ.ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ (TACC) เปิดแผนและยุทธศาสตร์ปี 68 มุ่งเน้นการเสริมความแข็งแกร่งให้กับธุรกิจหลัก ผ่านนวัตกรรมที่สร้างประสบการณ์ให้กับกลุ่มลูกค้าควบคู่ไปกับการบริหารต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ หนุนธุรกิจเติบโตยั่งยืน ฟากผู้บริหาร "ชัชชวี วัฒนสุข" ประกาศเดินหน้าเปิดตัวสินค้าใหม่ในกลุ่ม ธุรกิจ B2B และกลุ่มธุรกิจ B2C สอดรับเทรนด์ผู้บริโภคยุคใหม่ หนุนรายได้ปีนี้ทะลุ 2,000 ล้านบาท ตามแผน พร้อมมองหาโอกาสทางธุรกิจใหม่ ผ่านดีล M&A , JV สร้าง New S-Curve



นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บมจ.ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ (TACC) เปิดเผยว่า แผนยุทธศาสตร์การดำเนินธุรกิจ ในปี 2568 มุ่งเน้นการเสริมความแข็งแกร่งให้กับธุรกิจหลัก ผ่านนวัตกรรมที่สร้างประสบการณ์ ให้กับกลุ่มลูกค้ายุคใหม่ อีกทั้งยังเน้นการสร้างกลุ่มธุรกิจผ่านผลิตภัณฑ์ภายใต้แบรนด์ของบริษัท ทั้งในประเทศ และต่างประเทศ การให้ความสำคัญกับ

SOCIALIZE

Social media sharing icons for Facebook, Twitter, YouTube, Pinterest, and Instagram.

TOTAL PAGEVIEW

7 8 2 5 1 1 6

Advertisement for Vireyah Insurance (วิริยะประกันภัย) with text 'ทุกความเสี่ยงภัย เราพร้อมเคียงข้างคุณ'.

Advertisement for B2S ONLINE Printer Ink & Paper with text 'ลดสูงสุด 40%' and '1 ต.ค. 66 - 31 ต.ค. 66'.

Advertisement for B2S ONLINE Mini Online Book Fair with text 'หนังสือใหม่ และขายดี ลดทุกเล่ม' and '1 ต.ค. 66 - 31 ต.ค. 66'.

Advertisement for B2S ONLINE Toy & Game with text 'รวมของเล่นเสริมพัฒนาการ คุณหนูเลิฟ ลดสูงสุด 60%' and '1 ต.ค. 66 - 31 ต.ค. 66'.

Advertisement for B2S ONLINE Board Game & Toy with text 'ไอเทมบอร์ดเกม..เล่นเพลิน ลดสูงสุด 10%' and '1 ต.ค. 66 - 31 ต.ค. 66'.

การบริหารจัดการด้านต้นทุนทั้งทางตรงและทางอ้อมให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุดอย่างต่อเนื่อง สร้างคุณค่าด้านความเป็นอยู่ที่ดีให้มีคุณภาพ เพื่อความยั่งยืนสู่ทุกด้าน (Compounding Well Being Quality Value) โดยตั้งเป้าหมายรายได้โต Double Digit ทะลุ 2,000 ล้านบาท จากยอดขายที่เพิ่มขึ้น



กลุ่มธุรกิจ B2B (7-Eleven) ในปีนี้ บริษัทฯ มุ่งมั่นพัฒนาสินค้า Core Menu และ New Menu รวมทั้งออกสินค้าใหม่ร่วมกับ CPALL ในฐานะ Key Strategic Partner ไม่ว่าจะเป็นเครื่องตีเย็นในโกดัง (Jet Spray) และเครื่องตี Non-Coffee Menu ใน All Cafe ล่าสุดได้เปิดตัวเครื่องตีรสชาติใหม่ตามฤดูกาล "น้ำผึ้งมะนาว" (Honey Lime) เพื่อต้อนรับอากาศร้อนช่วงซัมเมอร์ ลงในกลุ่มเครื่องตีเย็นในโกดัง 7-Eleven พร้อมกันทั่วประเทศ ระหว่างวันที่ 6 มีนาคม - 30 เมษายน 2568 นี้ หรือส่งง่าย ๆ ผ่าน #7DELIVERY อีกหนึ่งช่องทางความสะดวกสบาย

ขณะที่ 7-Eleven ต่างประเทศ (ประเทศกัมพูชา และสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว) มีการเติบโตตามการขยายสาขา โดยในส่วนของประเทศกัมพูชา มีการร่วมพัฒนาสินค้าเครื่องตีใหม่ๆ ในกลุ่ม Counter drink เพื่อตอบโจทย์กลุ่มผู้บริโภค

ส่วนกลุ่มธุรกิจ B2C (Own Brands) บริษัทฯ พร้อมพัฒนาสินค้าให้ตอบโจทย์ลูกค้ากลุ่ม Cafe Business และการเพิ่มลูกค้านายใหม่ให้มากขึ้นทั้งในประเทศ และต่างประเทศ

นอกจากนี้ TACC ยังคงมองหาโอกาสทางธุรกิจใหม่ๆ ที่มาจากการ M&A , JV เพื่อเป็น New S-Curve ต่อ ยอดกับธุรกิจเดิม และการนำเทคโนโลยีเข้ามาช่วยในการบริหารงานให้มีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น

อนึ่ง ผลการดำเนินงานในปี 2567 มีรายได้รวม 1,951.79 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13.76% จากปีก่อนมีรายได้รวม 1,715.68 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 240.76 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8.60% จากปีก่อนมีกำไรสุทธิ 221.69 ล้านบาท

นอกจากนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติจ่ายปันผลสำหรับงวดผลการดำเนินงานในปี 2567 ในอัตรา 0.19 บาท/หุ้น กำหนดขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 6 พฤษภาคม 2568 และจ่ายเงินปันผลในวันที่ 21 พฤษภาคม 2568

Tags # Financial Line

B2S ONLINE SHOPPING www.b2s.co.th Printer Ink & Paper ลดสูงสุด 40% มีสินค้าสูงสุด 600 - FREE ส่งฟรี กทม. & นนทบุรี SuWi 1 ค.ค. 66 - 31 ค.ค. 66 SHOP NOW

B2S ONLINE SHOPPING www.b2s.co.th B2S MINI ONLINE BOOK FAIR หนังสือใหม่และขายดี ลด 10% ทุกเล่ม มีสินค้าสูงสุด 600 - FREE ส่งฟรี กทม. & นนทบุรี SuWi 1 ค.ค. 66 - 31 ค.ค. 66 SHOP NOW

