

## TACC สุดเจ๊ง! Q1/68 กำไร 73.10 ล.บ. ปีงบงบฯ 68 รายได้ทะลุ 2 พันลบ. ตามบัด อาณิสส์ยอดขายธุรกิจ B2B-B2C โตต่อเนื่อง



Share2Trade  
อพเดต 1 วันที่แล้ว • เมียพร 1 วันที่แล้ว • Share2Trade

ดูดตาม

บมจ.ท.เอ.ชี.ค่อนซูเมอร์ (TACC) สุดปัง! ไตรมาส 1/68 กวาดรายได้จากการขายรวม 529.98 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15.73% กำไรสุทธิ 73.10 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 21.08% รับอาณิสส์ยอดขายกลุ่ม ธุรกิจ B2B Beverage (7-Eleven) และ B2C (Own brands) เติบโตต่อเนื่อง ฝากบีกนอส "ชัชชรี วัฒนสุข" ระบุมั่นใจรายได้ปีนี้ทะลุ 2 พันล้านบาท ตามนัด พร้อมเดินหน้าขยายไลน์ผลิตสินค้า ให้มีความหลากหลาย ตอบโจทย์ความต้องการลูกค้าทั้งในและต่างประเทศ



TACC สุดเจ๊ง!\_S2T (เริ่บ) copy\_0.jpg

โฆษณา - อ่านบทความต่อค่าณล่าง

นายชัชชรี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ท.เอ.ชี.ค่อนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) (TACC) เปิดเผยภาพรวมผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ในไตรมาส 1/2568 มีรายได้จากการขายรวม 529.98 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 72.04 ล้านบาท คิดเป็น 15.73% จากวงดเดียวกันของปีก่อน ที่มีรายได้รวม 457.95 ล้านบาท โดยได้รับปัจจัยหนุนจากการขายเครื่องดื่มเย็นในโถกดและ เครื่องดื่มในมุม All Café ในร้าน 7-Eleven เพิ่มขึ้นจากการจัดทำโปรโมชั่นส่งเสริมการขาย อย่างต่อเนื่อง อีกทั้งยังมีกระแสความนิยมในเครื่องดื่มชาไทยและชาเขียวอีกด้วย ขณะเดียวกันยอดขายของกลุ่มลูกค้าในประเทศไทยเพิ่มขึ้นจากการขยายสาขาของลูกค้าหลัก

โดยในไตรมาส 1/2568 ของบริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 73.10 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.73 ล้านบาท คิดเป็น 21.08% จากวงดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 60.38 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 13.79% โดยมีการบริหารจัดการต้นทุนทั้งทางตรงและทางอ้อมให้มีประสิทธิภาพอย่างต่อเนื่อง

สำหรับแผนการดำเนินงานในปีนี้ บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายรายได้แตะ 2,000 ล้านบาท และเติบโตไม่น้อยกว่า 10% จากปีก่อน อีกทั้งยังวางแผนระยะยาว 3 ปี (2568-2570) เพื่อขยายไลน์การผลิตสินค้าให้มีความหลากหลาย ตอบสนองผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่บริษัทฯ คิดค้นขึ้นมา

โฆษณา - อ่านบทความต่อค่าณล่าง

ขณะที่แผนเข้าร่วมลงทุนในโครงการใหม่ บริษัทฯยังคงมองหาโอกาสทางธุรกิจใหม่ๆ เพื่อต่อยอดธุรกิจ

และเพื่อช่วยสนับสนุนผลการดำเนินงานในช่วง 3 ปีข้างหน้าให้เดินต่ออย่างแข็งแกร่งและเป็นไปตามเป้าหมายรวมทั้งเพื่อสร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้น

ทั้งนี้ ในดันปี 2568 บริษัทฯได้มีการเปิดตัวเครื่องดื่มรสชาติใหม่ๆ ร่วมกับพันธมิตรทางธุรกิจรูปแบบ B2B หลายราย เช่น กลุ่ม 7-Eleven ได้ส่งเครื่องดื่มรสชาติใหม่ 2 รายการได้แก่ ชาเขียวมะลิ และน้ำผึ้งมะนาว และช่วงต้นเดือน พ.ค. ที่ผ่านมาได้ส่งเครื่องดื่มใหม่ คือ เครื่องดื่มロイヤルゼリ์ ส่วนเครื่องดื่ม Non-Coffee Menu ในมุม

All Café ได้ร่วมกันเน้นโปรโมชั่น และเพิ่มช่องทางการขายผ่านบริการเดลิเวอรี่มากขึ้น

นอกจากนี้ยังได้พัฒนาโปรดักส์ร่วมกับ ร้าน Café Business แบรนด์ต่างๆ โดยมีการพัฒนาเมนูพิเศษร่วมกัน เช่น Signature Menu และ Seasonal Menu เพื่อกระตุ้นยอดขาย

"เรามีความสำคัญกับการทำให้ธุรกิจเติบโตอย่างยั่งยืน ธุรกิจหลักต้องแข็งแกร่งทุกปี แบรนด์ต้องมีฐานลูกค้าที่มั่นคง สินค้าของเรานี้ใช่แค่ขายสินค้าเฉพาะในประเทศไทย แต่ยังมีโอกาสขยายตลาดในต่างประเทศ ซึ่งในช่วงที่ผ่านมา เราภูมิใจที่ได้มีการพัฒนาสินค้าเครื่องดื่มร่วมกัน เพื่อตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศ เพื่อกระตุ้นยอดขายให้เติบโตตามเป้าหมาย" นายชัชชริกิตานันท์

#TACC #ยอดขาย #ข้อบ่ง #รายได้ #กำไร #หุน การลงทุน

ດប្ដាហត្ថនឌីបំបាត

ໄຂ້ມາ

# ประกันภัยรถยนต์



## ชั้น 1 และ 2+ จารนชาตประกันภัย

รับส่วนลดสูงสุด 1,250 บาท\*

ข้อประกันรถยนต์ท่านขาดชื่อไม่มี รับ E-Code ส่วนลดสูงสุด 1,250 บาท\*, ผ่อน 0% สูงสุด 10 ชั้นขาดประกันภัย

ข่าวที่เกี่ยวข้อง